

Elle Molstraat 26, BLOKKER



Boekweit | Olie

MAKELAARS/TAXATEURS



Tek 'De makelaar en zijn collega's zijn allemaal even behulpzaam. Wat ik prettig vond is dat ze goed bereikbaar waren en ons goed op de hoogte hielden van alle gebeurtenissen.'
Dhr. R. Haakman

'Onze ervaring met Boekweit | Olie was heel fijn. Snel en deskundig en vooral heel aardig en meegaand om de klant. Ik raad ze dan ook iedereen aan die zijn huis wil verkopen.'
Mevr. Kaag

'Wij zijn heel erg tevreden over hoe alles gegaan is, de woning was snel verkocht, de communicatie was duidelijk. Ze hebben ons veel uit handen genomen en dat was erg fijn. Wij kregen altijd snel reactie op onze e-mailberichten, dat vonden wij ook heel positief. Kortom, heel tevreden!'
Een Funda Gebruiker

'Alle USP's die bij Boekweit | Olie op de website staan zijn voor de volle 100% waargemaakt. Je doet jezelf tekort als je niet voor Boekweit | Olie kiest bij de verkoop van je huis. Het geeft je naast een groot bereik, ook rust, zekerheid én ook nog eens een hele goede prijs.'
Dhr. Van Putten

Klanten geven ons een:
bron: Funda

9,2

Een juiste indruk van een woning krijgt u met een vrijblijvende bezichtiging. Tijdens de bezichtiging leiden wij u rond door de woning en geven u aanvullende informatie.

Een huis kopen is geen alledaagse bezigheid

Voordat u eventueel een bieding uitbrengt op een woning, verzekert u zich ervan, dat u onderzoek heeft verricht naar alle aspecten die in het algemeen en voor u in het bijzonder van belang zijn bij het nemen van uw aankoopbeslissing. Bestudeert u deze informatiebrochure, win bijvoorbeeld informatie in bij de desbetreffende gemeente en laat uw financiële mogelijkheden op een rijtje zetten.

Laat alle voor u belangrijke zaken tijdens de bezichtiging aan de orde komen en vraag onze medewerker(s) om tekst en uitleg bij eventuele onduidelijkheden.

Brochure

Voor de juistheid van de verstrekte informatie zijn wij in grote mate afhankelijk van derden en wij, noch de verkopende partij, aanvaarden dienaangaande enige aansprakelijkheid. Indien bijgesloten, geeft het overzicht van vaste lasten slechts een indicatie van de woonlasten van de huidige bewoners. Eventuele bouwtekeningen kunnen in de loop der jaren aangepast zijn, waardoor de tekeningen zouden kunnen afwijken van de feitelijke situatie. Derhalve kunnen aan de bijgevoegde tekeningen geen rechten worden ontleend. Met betrekking tot de eventueel bijgevoegde lijst van zaken, is deze onder voorbehoud van tussentijdse wijzigingen.

U bent van harte welkom bij Elle Molstraat 26



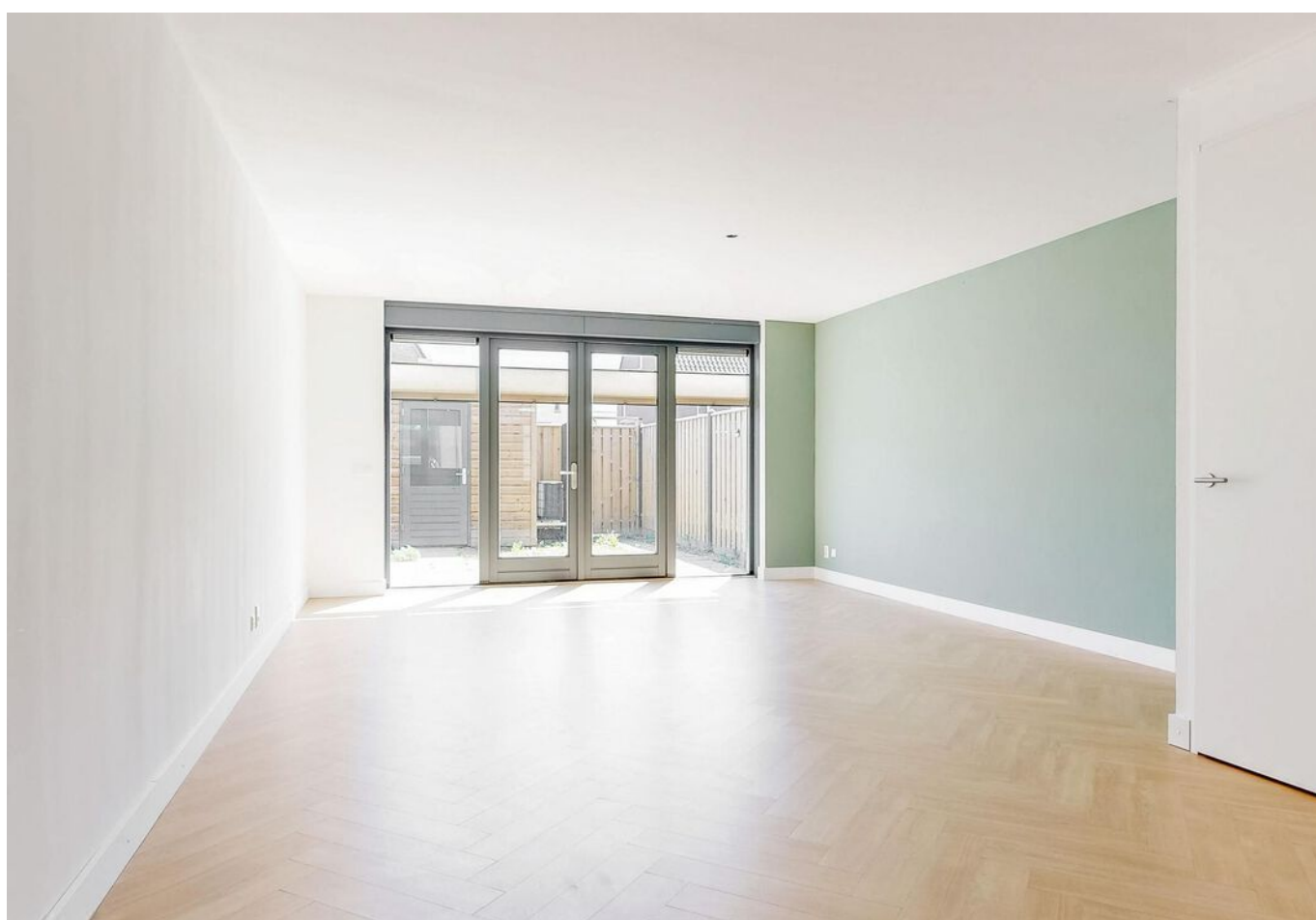
Uitgebouwde middenwoning (2023) met tuin op het zuidoosten voorzien van berging en achterom.

Indeling: ruime hal met trapopgang en toiletruimte voorzien van wandcloset, uitgebouwde woonkamer met visgraat laminaatvloer, pleisterwerk wanden en plafond, dubbele openslaande tuindeuren, trapkast, open keuken met L-vormige unit voorzien van inbouw inductiekookplaat, afzuigkap, koelkast/vriezer, vaatwasser en combimagnetron.

Eerste verdieping: overloop, 3 slaapkamers en wit/grijze badkamer met inloopdouche, 2e wandcloset, designradiator en brede wastafel. Fraaie laminaatvloer op de eerste verdieping.

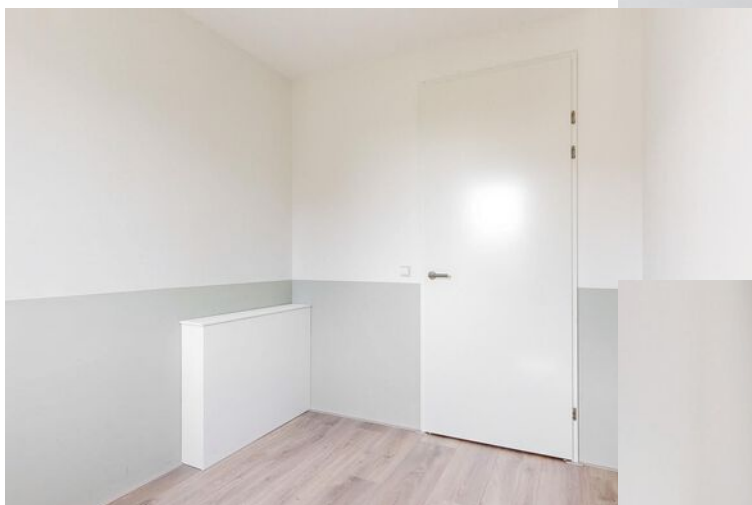
Tweede verdieping: overloop, 4e slaapkamer met groot dakraam en berging met wasmachine-/droger-/warmtepompstelling.

Deze energiezuinige, goed geïsoleerde, gasloze woning is voorzien van 7 zonnepanelen en warmtepomp.



Overdracht	
Vanafprijs	€ 450.000,- k.k.
Aanvaarding	in overleg, kan spoedig
Bouw	
Soort woning	eengezinswoning, type middenwoning
Bouwjaar	2023
Ligging	in de populaire en nieuwste woonwijk van Hoorn: de Bangert en Oosterblokker
Oppervlakten	
Woonoppervlakte	circa 120 m ²
Externe bergruimte	circa 5 m ²
Indeling	
Aantal slaapkamers	4 slaapkamers (3 op de eerste verdieping en 1 op zolder)
Badkamer	voorzien van inloopdouche, brede wastafel, 2e wandcloset en designradiator
Keuken	witte L-vormige keukenunit met ingebouwde inductie kookplaat, koelkast/vriezer, combimagnetron, vaatwasser en afzuigkap
Energie	
Energielabel	A +++ (geldig tot 14 maart 2033)
Isolatie	volledig geïsoleerd
Verwarming + warm water	lucht-water warmtepomp met geïntegreerde 200 liter warm water boiler, vloerverwarming op de begane grond en eerste verdieping
Zonnepanelen	7 zonnepanelen, eigendom
Meterkast	9 groepen + 1 x 2 fase en aardlekschakelaars
Kadastrale gegevens	
Oppervlakte	122 m ²
Eigendomssituatie	volle eigendom
Buitenruimte	
Ligging tuin	zuidoost
Afmeting achtertuin	circa 5.5 m diep en circa 5 m breed
Berging	
Soort berging	vrijstaand van hout, voorzien van elektra
Bijzonderheden	
	- elektrische radiatoren op de tweede verdieping
	- erfafscheidingen / hagen moeten in tact blijven
	- verkoper heeft de woning nimmer bewoond



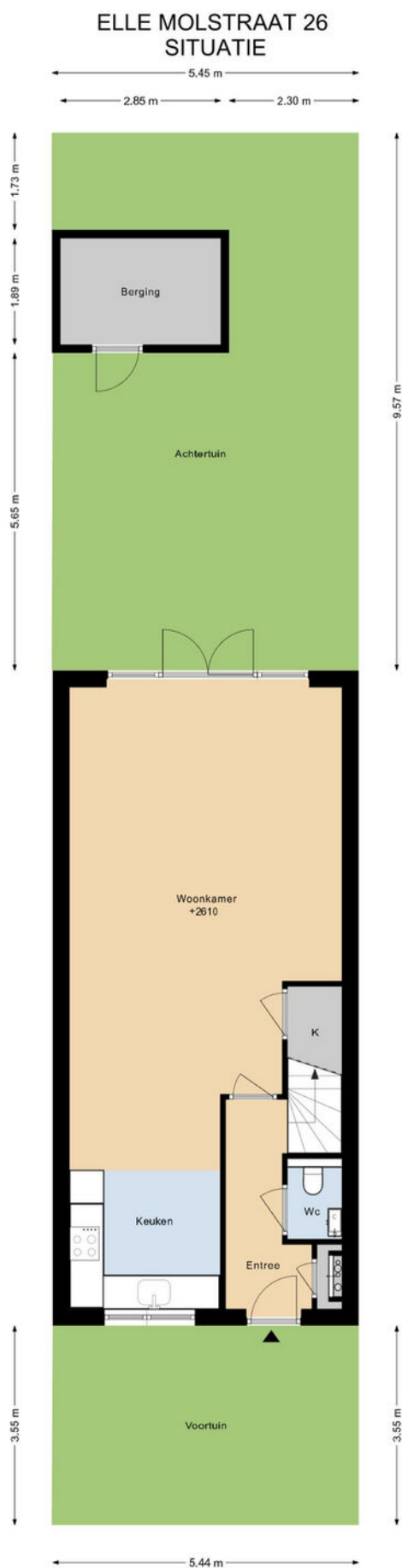




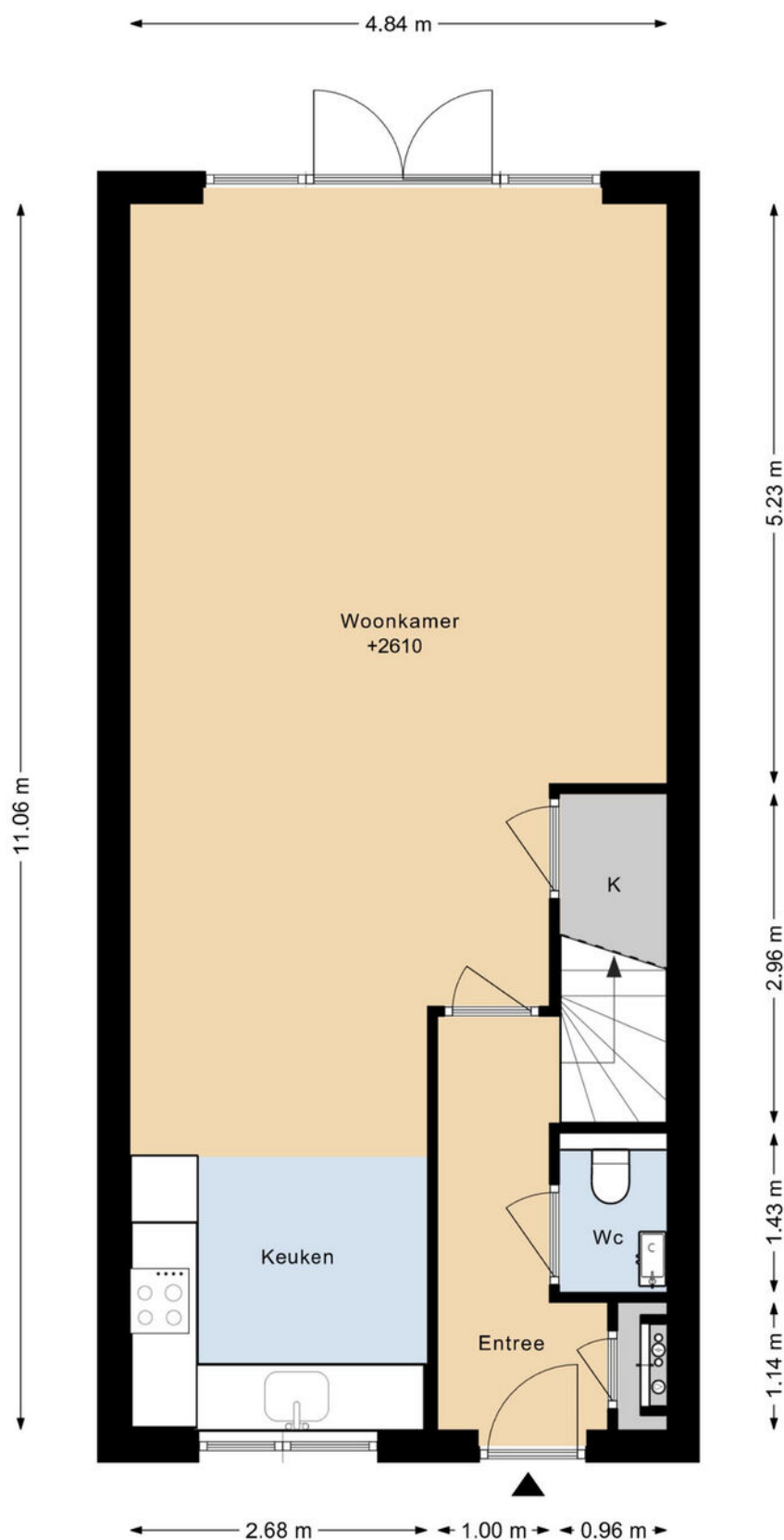






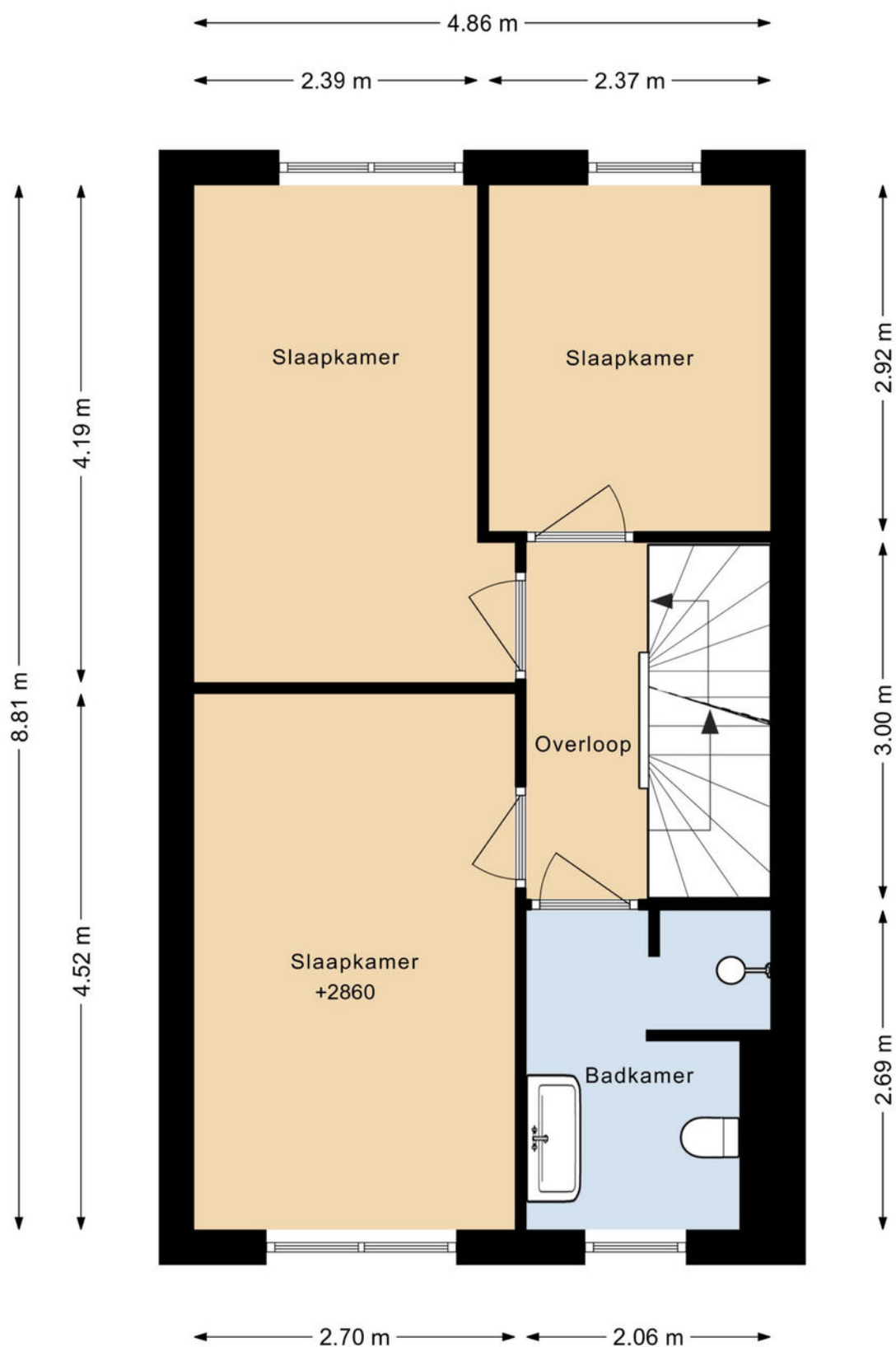


DEZE PLATTEGRONDEN ZIJN MET DE GROOTSTE ZORG
SAMENGESTELD EN DIENEN TER INDICATIE.
ER KUNNEN GEEN RECHTEN AAN WORDEN ONTLEEND.
© WWW.DROOMHUIS360.NL

ELLE MOLSTRAAT 26
BEGANE GROND

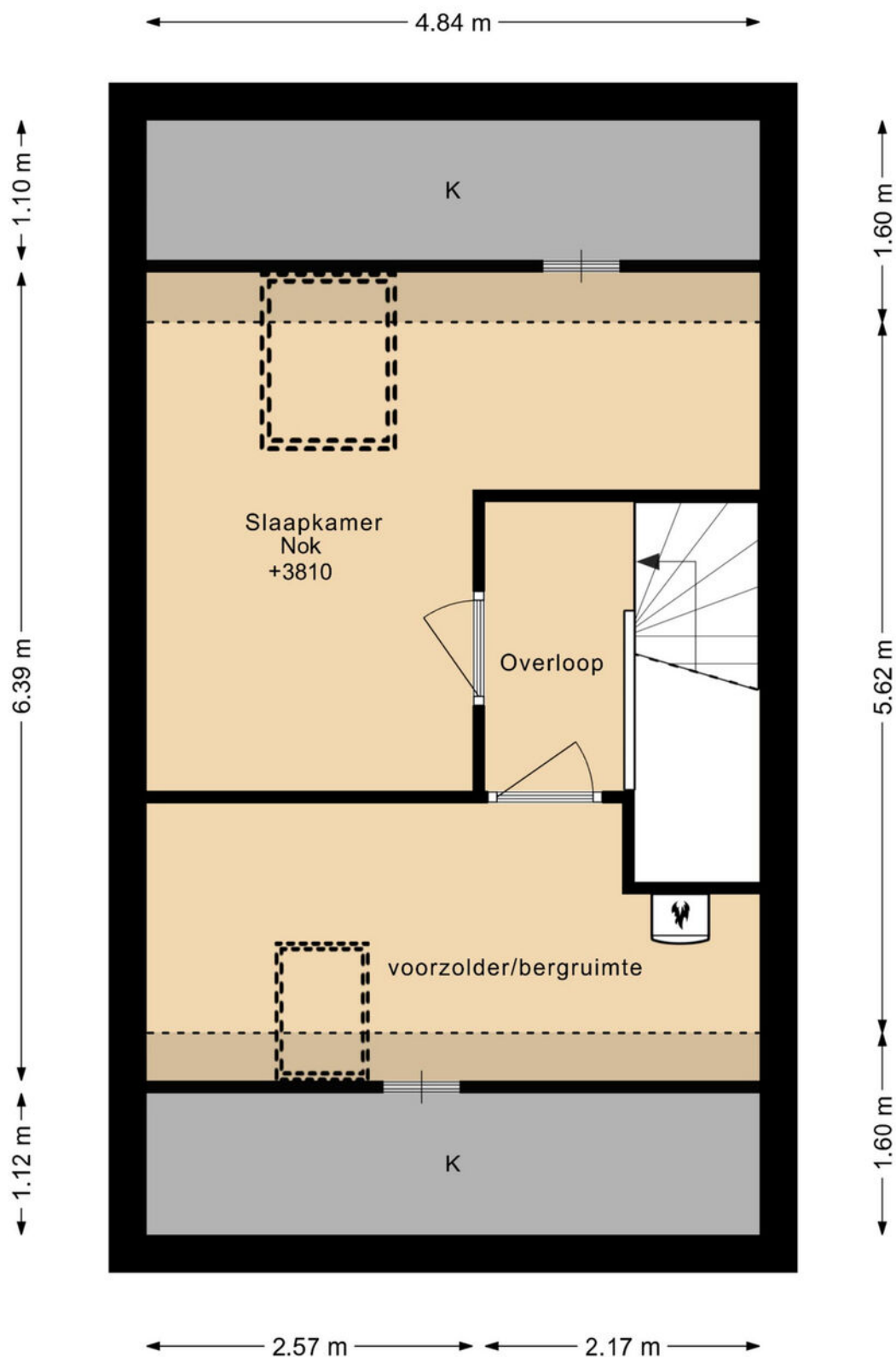
DEZE PLATTEGRONDEN ZIJN MET DE GROOTSTE ZORG
SAMENGESTELD EN DIENEN TER INDICATIE.
ER KUNNEN GEEN RECHTEN AAN WORDEN ONTLEEND.
© WWW.DROOMHUIS360.NL

ELLE MOLSTRAAT 26 1E VERDIEPING

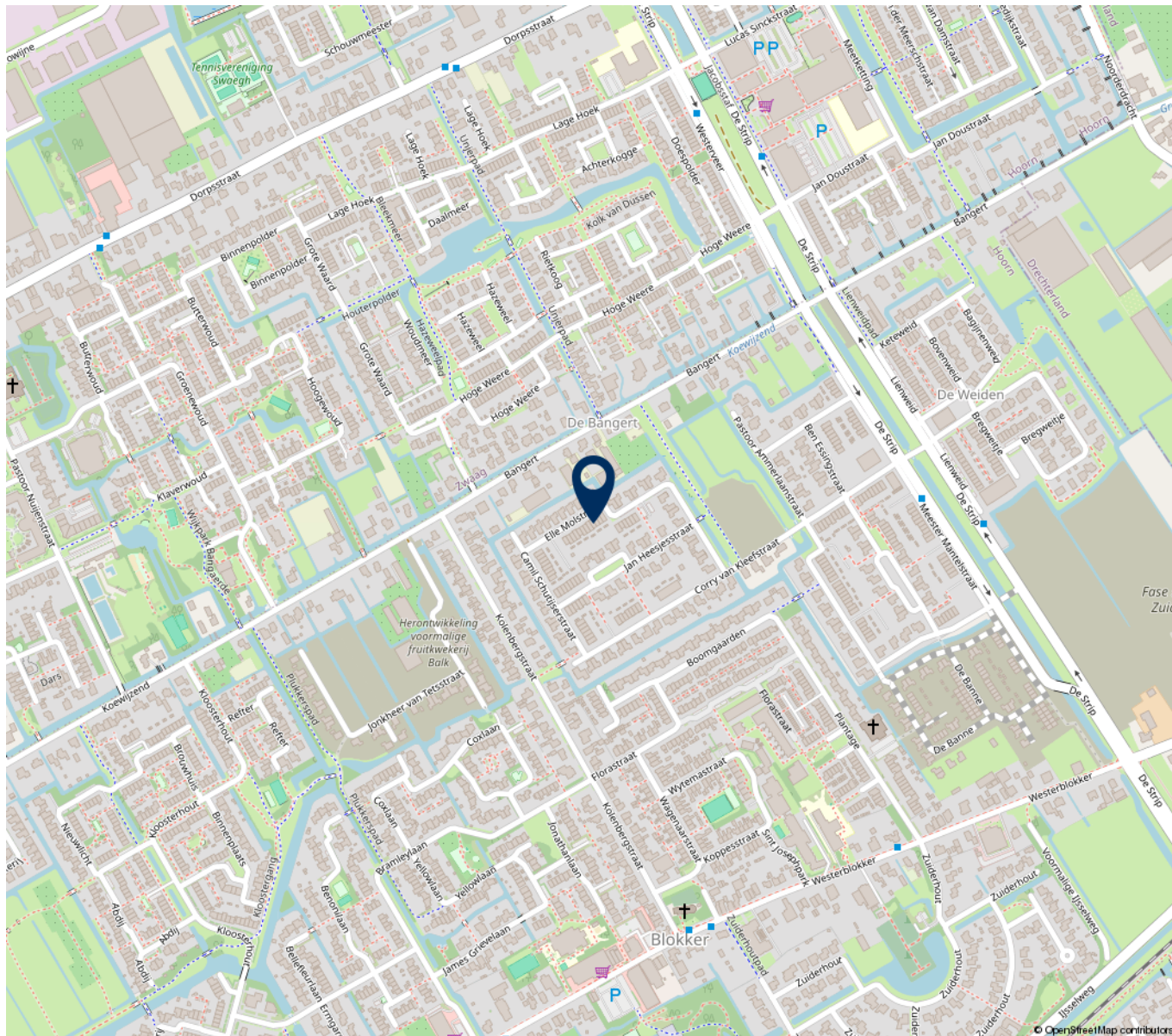


DEZE PLATTEGRONDEN ZIJN MET DE GROOTSTE ZORG
SAMENGESTELD EN DIENEN TER INDICATIE.
ER KUNNEN GEEN RECHTEN AAN WORDEN ONTLEEND.
© WWW.DROOMHUIS360.NL

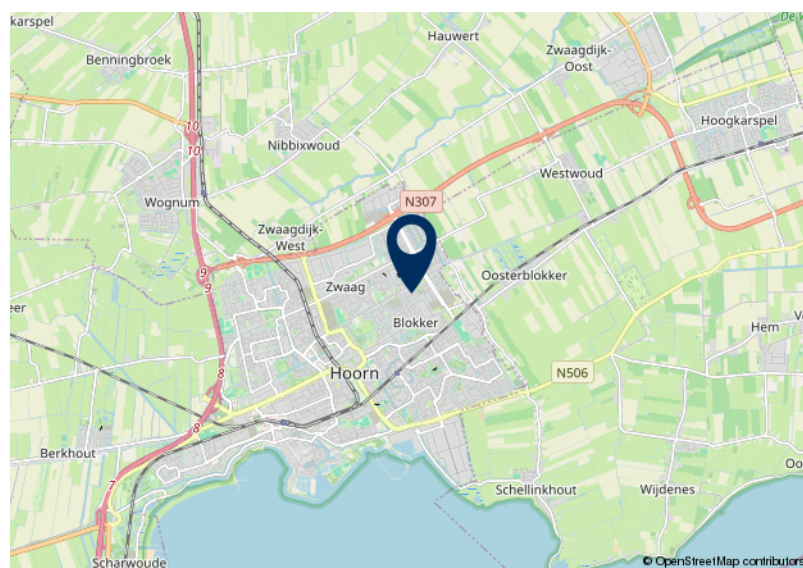
ELLE MOLSTRAAT 26 2E VERDIEPING



DEZE PLATTEGRONDEN ZIJN MET DE GROOTSTE ZORG
SAMENGESTELD EN DIENEN TER INDICATIE.
ER KUNNEN GEEN RECHTEN AAN WORDEN ONTLEEND.
© WWW.DROOMHUIS360.NL



**“Woon jij
binnenkort op
deze locatie?”**



Elle Molstraat 26, BLOKKER



Clausule verkoper heeft er nimmer gewoond

Verkoper heeft koper uitdrukkelijk geattendeerd op het feit dat hij het verkochte nooit zelf feitelijk heeft gebruikt en dat hij derhalve koper niet heeft kunnen informeren over eigenschappen van c.q. gebreken aan het verkochte waarvan hij op de hoogte zou zijn geweest als hij het verkochte zelf feitelijk had gebruikt. In dit kader zijn partijen uitdrukkelijk overeengekomen dat dergelijke eigenschappen c.q. gebreken voor risico en rekening van koper komen en dat bij de vaststelling van de koopsom hiermee rekening is gehouden. Om dit risico te beperken heeft verkoper koper in de gelegenheid gesteld een bouwkundige inspectie uit te doen voeren. Van deze mogelijkheid heeft koper wel/geen gebruik gemaakt.

Erfdienstbaarheden

Indien er op de woning c.q. het perceel erfdienstbaarheden, kwalitatieve verplichtingen en/of andere bedingen rusten, gaan deze over op de koper en worden als bijlage behorende bij de koopakte toegevoegd, meestal in de vorm van een kopie eigendomsbewijs.



Hoorn is een oude maar springlevende stad met allure en een rijk historisch verleden. Sinds 1357 heeft Hoorn haar stadsrechten! Gelegen aan het Markermeer is het de "Hoofdstad" van West-Friesland. In de binnenstad zijn veel tastbare herinneringen bewaard gebleven, zoals de mooie admiraliteit gebouwen, oude pakhuizen en statige herenhuizen. Een trekpleister is natuurlijk de mooie haven met het in het oog springende monument "de Hoofdtoren". Verder vindt u in de binnenstad mooie winkelstraten met luxueuze winkels en grootwinkelbedrijven en diverse soorten van ontspanning, zoals stadsschouwburg, musea, markten en uitgaans gelegenheden.

Aan de rand van de binnenstad liggen het NS-station, het ziekenhuis en het Markermeer met diverse recreatiegebieden.

Kortom, Hoorn is een stad waar je met veel plezier woont!



Hoorn staat tevens bekend om haar prachtige verscheidenheid aan woonvormen en moderne voorzieningen, prima basisonderwijs, veel sportaccommodaties en een goede gezondheidszorg met optimale faciliteiten. Hoorn heeft ook een gunstige ligging ten opzichte van de randstad. Er zijn goede verbindingen met Amsterdam, Alkmaar en de regio. Zo beschikt Hoorn onder meer over twee NS-stations waardoor er goede treinverbindingen zijn met o.a. Alkmaar, Enkhuizen en Amsterdam. Verder zijn de omliggende gemeenten goed bereikbaar per bus.



Hoorn moet je voelen! Maak kennis met deze springlevende stad aan het Markermeer met haar rijke verleden. Met zijn ruim 73.000 inwoners is Hoorn de grootste gemeente van West-Friesland.

*In de Gouden Eeuw voeren handelsschepen uit Hoorn over de wereldzeeën. De rijkdom stroomde de stad binnen. Van dit verleden getuigen vele, schitterend in stand gehouden monumenten, zoals pakhuizen en herenhuizen. Toeristen en dagjesmensen weten de stad dan ook goed te vinden. Verleden en heden gaan goed samen.
Bron: site gemeente Hoorn*

Was deze woning niet de woning die u zocht.....

- Wij houden u op de hoogte van het nieuwste aanbod.
- Wij nemen alle rompslomp uit handen en begeleiden het hele proces.
- Wij hebben ervaring en kennis dus u koopt geen kat in de zak.
- Wij onderhandelen keihard en rationeel over de prijs. Namens u.
- Wij vechten voor elke eurocent zodat u de laagste prijs betaalt voor uw huis.



Een NVM-makelaar werkt alleen voor de koper óf verkoper.

Een NVM-makelaar mag niet optreden namens de koper en verkoper van hetzelfde huis. Hij mag slechts de belangen van één partij behartigen en is ook verplicht u dat te melden. Zo voorkomt de NVM oneerlijke praktijken. Neem daarom altijd een eigen NVM-makelaar in de arm die alleen u optimaal begeleidt bij de aan- of verkoop van een huis. Kijk voor meer informatie op www.nvm.nl

Onze openingstijden zijn:

Maandag	: 8.30 - 17.30
Dinsdag	: 8.30 - 20.00
Woensdag	: 8.30 - 17.30
Donderdag	: 8.30 - 17.30
Vrijdag	: 8.30 - 17.30
Zaterdag	: 9.00 - 15.00
Zondag	: Gesloten

Boekweit | Olie Makelaars/Taxateurs

Veemarkt 32
1621 JC, Hoorn
Tel. : 0229 - 24 42 34
E : info@boekweitolie.nl
I : www.boekweitolie.nl
 : @boekweitolie
 : boekweitolie
 : boekweitolie



Edwin Sinnige
NVM makelaar/taxateur



Dick Olie
NVM nieuwbouwspecialist



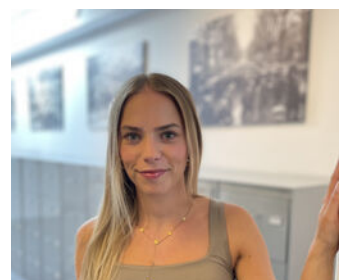
Elke Vijn
NVM makelaar/taxateur



Karin Gebhardt
NVM makelaar



Edwin Buis
NVM makelaar



Amber Drost
Binnendienst



Arna Kindt
Binnendienst



Marielle Duppen-Heisterkamp
Binnendienst



Astrid Knol
Binnendienst



Sophie Lemmens
Financiële administratie



Tessa Wiltenburg
Onze stagiaire

**Vragen?
Neem
contact op**

**Wij staan zes dagen en
een avond per week
voor u klaar.**

VAN DIJK

LEASE & FINANCIERING

**Weten wat u kunt lenen?
Maak een gratis afspraak.**

A composite image featuring two men in blue suits, stacks of coins, and a house made of Euro banknotes. The man on the left is younger with glasses and his arms crossed. The man on the right is older with glasses and a mustache. Between them are three stacks of coins of increasing height, each with a tree growing out of it. To the right is a house structure made of 50 Euro banknotes, with another 50 Euro note draped over its roof. The background is a soft-focus landscape with a sun flare on the left.

**Er is vaak meer mogelijk
dan u denkt. Info?**
0229 - 24 88 97

www.contactmetvandijk.nl

ADVIES | HYPOTHEKEN | KREDIETEN | VERZEKERINGEN | BELASTINGZAKEN | PENSIOENEN

Let op! Geld lenen kost geld 



- Tot zekerheid van de nakoming van de verplichtingen van de koper, wordt standaard een waarborgsom of bankgarantie te grootte van 10 procent van de koopsom, opgenomen.
- Na het bereiken van de mondelinge overeenstemming wordt van de koper en verkoper verlangd dat hij/zij binnen 5 werkdagen na het ontvangen van de conceptovereenkomst medewerking zullen verlenen aan de ondertekening van de koopovereenkomst.
- De makelaar wordt betaald door zijn/haar opdrachtgever. In dit geval door de verkoper. Voor rekening van de koper komen de kosten die de overheid hangt aan de overdracht van een woning. Dat is de overdrachtsbelasting en de kosten van de notaris voor het maken van de leveringsakte en het inschrijven daarvan in de registers.
- Naast de informatieplicht van de verkopende partij, bestaat er een onderzoeksplicht van de kandidaat-koper voor alle overige zaken die voor hem van belang kunnen zijn. Een koper wordt desgewenst in de gelegenheid gesteld om voorafgaande aan de aankoop het nodige onderzoek te doen. Hiertoe bieden wij kandidaatkopers altijd de gelegenheid om, voor eigen rekening, een eigen NVM makelaar in te schakelen en/of een aanvullende bouwtechnische keuring of inspectie te laten uitvoeren.
- Wij gaan ervan uit dat u zichzelf, voordat u tot onderhandeling overgaat, goed heeft laten informeren omtrent uw financieringsmogelijkheden. Met het regelen van een definitieve hypotheekofferte gaat enige tijd gemoeid. Gedurende deze periode is een ontbindende voorwaarde van financiering van kracht. Wij hanteren standaard een periode van zes weken, gerekend vanaf de mondelinge overeenstemming.



In deze brochure krijgt u antwoord op veelgestelde vragen. Lees deze informatie goed door, zo voorkomt u teleurstelling.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op uw bod door:

a) Een tegenbod te doen. b) Expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn. U bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd onderhandeld worden. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden. Vaak zal de verkopende NVM-makelaar belangstellenden mededelen dat er al een bod ligt of dat er onderhandelingen gaande zijn. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbieden kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan u te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandelingen verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heeft u als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen uw bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerdere bod.

5. Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper - op advies van zijn makelaar - besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. In deze procedure krijgen alle bidders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

6. Mag een NVM-makelaar een onrealistisch hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn NVM-makelaar welke prijs realistisch is voor de woning. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

7. Wat is een optie?

Het begrip 'optie' wordt op twee manieren gebruikt: a) In juridische zin geeft een optie een partij (in dit geval de koper) de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij (de verkoper) te sluiten. Beide partijen zijn het dan eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie gebruikelijk. Bij de aankoop van een bestaande woning niet. b) Bij de aankoop van bestaande woningen wordt het begrip 'optie' eigenlijk ten onrechte gebruikt. 'Optie' heeft dan de betekenis van bepaalde afspraken die een verkopende NVM-makelaar maakt met een geïnteresseerde koper tijdens het onderhandelingsproces. Bijvoorbeeld de toezegging dat de koper een paar dagen bedenktijd krijgt voor het uitbrengen van een bod. De koper kan deze tijd gebruiken om beter inzicht te krijgen in zijn financiering of de gebruiksmogelijkheden van de woning. De NVM-makelaar zal in deze periode bij andere geïnteresseerde partijen aangeven, dat op de woning een optie rust. Een optie kunt u niet eisen. De verkoper beslist in overleg met de NVM-makelaar of dergelijke opties worden gegeven.

8. Moet de makelaar met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een afspraak maakt voor een bezichtiging? Of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van tevoren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

9. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken - onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken -, dan legt de verkopende NVM-makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Als u deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet u dit meenemen in de onderhandelingen. Als koper krijgt u niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt. Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:

- Financieringsvoorbehoud.
- Geen huisvestingsvergunning.
- Negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring.
- Het niet verkrijgen van Nationale Hypotheekgarantie.
- NVM No-Risk clause.

De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is ondertekend. Dit vloeit voort uit de Wet Koop onroerende zaak en heet het schriftelijkheidsvereiste. Een mondelinge of per e-mail bevestigde afspraak is dus niet voldoende. Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de overeenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking (zie vraag 10). Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

10. Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor de koper precies in?

De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat u als koper zonder opgaaf van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De NVM-makelaar kan precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

Boekweit | Olie

MAKELAARS/TAXATEURS

Scan voor een virtuele weergave



Onze etalages in de binnenstad



*Het enthousiaste verkoopteam
van Boekweit Olie*



Boekweit | Olie Makelaars/Taxateurs | Veemarkt 32 | 1621 JC | HOORN

Tel: 0229 - 24 42 34 | E-mail: info@boekweitolie.nl